

Recodi da oltre 50 anni progetta e realizza pavimenti industriali in calcestruzzo e resina destinati ai settori dell'industria e del commercio, in Italia ed all'estero.

L'azienda mette sempre il cliente al primo posto cercando di anticipare le sue esigenze e trovare la soluzione migliore per soddisfarle.

L'esperienza accumulata, la continua ricerca sui materiali, lo studio di nuove tecniche di progettazione e la meticolosa fase di realizzazione permettono a Recodi d'ottenere risultati molto apprezzati dai clienti.

Recodi punta sul proprio personale, in quanto è consapevole che le persone e le sinergie generate permettono lo sviluppo dell'azienda e di un ambiente di lavoro stimolante.

Ricerchiamo una figura proattiva e competente che sappia inserirsi in una realtà che sta conoscendo un periodo di costante crescita e innovazione.

## RICERCA

### SEGNALATORI COMMERCIALI regione LIGURIA - RIF. 04/2021

per ampliamento della direzione commerciale

**Dipendenza gerarchica:** direzione commerciale e venditore di zona

#### Si richiede:

- Età 30-40 anni
- Domicilio nel territorio affidato
- Comprovata esperienza di vendita Business to Business nel settore edile, impiantistico e affini
- Conoscenza del territorio di riferimento
- Capacità di procacciare nuove opportunità di business
- Capacità relazionali e gestione delle trattative
- Capacità di acquisire clienti nuovi
- Disponibilità a muoversi sul territorio di competenza
- Motivazione e orientamento al risultato
- Buona padronanza del PC

#### Offriamo:

- Trattamento economico interessante con contratto di agenzia plurimandatario
- Crescita professionale
- Referenze di aziende primarie in ogni settore merceologico
- Training iniziale con affiancamento di un tecnico aziendale e formazione continua

#### Finalità del ruolo:

- Ricercare e visitare nuovi clienti per individuare nuove opportunità di business da segnalare al venditore di zona aziendale.
- Organizzare e programmare le visite ai clienti al fine di sviluppare e mantenere con loro relazioni commerciali.
- Presentare la società ed i suoi servizi a potenziali clienti.
- Assicurare il raggiungimento degli obiettivi personali di vendita.

Inviare dettagliato CV via mail alla direzione marketing ([moira.torri@recodi.it](mailto:moira.torri@recodi.it))