

Recodi da oltre 50 anni progetta e realizza pavimenti industriali in calcestruzzo e resina destinati ai settori dell'industria e del commercio, in Italia ed all'estero.

L'azienda mette sempre il cliente al primo posto cercando di anticipare le sue esigenze e trovare la soluzione migliore per soddisfarle.

L'esperienza accumulata, la continua ricerca sui materiali, lo studio di nuove tecniche di progettazione e la meticolosa fase di realizzazione permettono a Recodi d'ottenere risultati molto apprezzati dai clienti.

Recodi punta sul proprio personale, in quanto è consapevole che le persone e le sinergie generate permettono lo sviluppo dell'azienda e di un ambiente di lavoro stimolante.

Ricerchiamo una figura proattiva e competente che sappia inserirsi in una realtà che sta conoscendo un periodo di costante crescita e innovazione.

RICERCA

SEGNALATORI COMMERCIALI NELLE REGIONI: EMILIA ROMAGNA, LIGURIA, LOMBARDIA E PIEMONTE - RIF. 09/2024

per ampliamento della direzione commerciale

Dipendenza gerarchica: Direzione Commerciale e venditore di zona

Si richiede:

- Età 30-40 anni;
- Domicilio nel territorio affidato;
- Comprovata esperienza di vendita Business to Business nel settore edile, impiantistico e affini;
- Conoscenza del territorio di riferimento;
- Capacità di procacciare nuove opportunità di business;
- Capacità relazionali e di gestione delle trattative;
- Capacità di acquisire clienti nuovi;
- Disponibilità a muoversi sul territorio di competenza;
- Motivazione e orientamento al risultato;
- Buona padronanza del PC e del pacchetto Office.

Offriamo:

- Trattamento economico interessante con contratto di agenzia plurimandatario;
- Crescita professionale;
- Referenze di aziende primarie in ogni settore merceologico;
- Training iniziale con affiancamento di un tecnico aziendale e formazione continua.

Finalità del ruolo:

- Ricercare e visitare nuovi clienti per individuare nuove opportunità di business da segnalare al venditore aziendale di zona;
- Organizzare e programmare le visite ai clienti al fine di sviluppare e mantenere con loro relazioni commerciali;
- Presentare l'azienda ed i suoi servizi a potenziali clienti;
- Assicurare il raggiungimento degli obiettivi personali di vendita.

Inviare dettagliato CV via mail a job@recodi.it con riferimento alla ricerca **Rif. 09/2024 SEGNALATORI COMMERCIALI NELLE REGIONI: EMILIA ROMAGNA, LIGURIA, LOMBARDIA E PIEMONTE**